ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО И ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Максимова Марина Владимировна
магистрант
ФГБОУ ВО «Гжельский государственный университет»
п. Электроизолятор

Научный руководитель: **Кузьменкова В. Г.**
д.э.н., доцент, профессор кафедры экономики и финансов
ФГБОУ ВО «Гжельский государственный университет»
E-mail: maksimova@infosteh.ru

Аннотация: Стабильная и всеобъемлющая финансовая система играет важную роль в обеспечении устойчивого экономического роста организации. Целью статьи является определение основных факторов, воздействующих на финансовую устойчивость организации.

Ключевые слова: платежеспособность, самофинансирование, факторы, финансовая безопасность, финансовые ресурсы.

Организация представляет собой комплексную характеристику активов и пассивов, возникших в результате взаимодействия многообразных материальных и финансовых потоков, способных генерировать в предстоящем периоде экономические выгоды, которые в результате увеличивают собственный капитал организации.

Несмотря на то, что существует множество инструментов и исследовательских работ, посвященных изучению конкретных стратегий устойчивого развития, многие организации продолжают развивать и поддерживать собственные ресурсы, которые необходимы для выполнения целей организации. Постоянное внедрение инноваций формируют организационную независимость, однако, препятствует долгосрочному планированию и осуществлению детерминированной деятельности. Финансовая устойчивость является ключевой составляющей в процессе развития организации, поскольку надежная ресурсная база обеспечивает устойчивость в самофинансировании, которая необходима организациям для экспериментов с внедрением инноваций, снижая долгосрочную зависимость от инвесторов.

Для хозяйственной деятельности организации повышенный доход оценивается на основе определения способности использования финансирования материальных активов, соблюдения эффективности производства и воспроизводства капитала, привлечения прироста денежного содержания, чистой прибыли [12].

Общепринятого определения «финансовая устойчивость» в научной литературе не сформировалось, рассмотрим трактовку финансовой устойчивости некоторыми авторами.

Гиляровская Л.Т., Ендовицкая А.В. утверждают, что «финансовая устойчивость предприятия представляет собой комплексную характеристику качества управления финансовыми ресурсами, которое обеспечивает предприятию возможность стабильно развиваться и сохранять свою финансовую безопасность» [1, с. 11].

Дмитриева С.И., Барабанщиков В.Ю считают, что «финансовая устойчивость — это интегральная характеристика уровня риска деятельности организации с точки зрения

сбалансированности или превышения доходов над расходами» [2, с. 69].

Савицкая Г. В. рассматривает финансовую устойчивость предприятия, как «способность субъекта хозяйственной деятельности функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска» [3, с. 514].

Шеремет А. Д., Козельцева Е. А. считают, что «финансовая устойчивость — это способность организации поддерживать свое существование и бесперебойную работу, благодаря наличию определенных свободных средств и сбалансированности финансовых потоков» [4, с. 115].

Мы под финансовой устойчивостью понимаем равновесие финансовых ресурсов предприятия в динамично-развивающейся внешней и внутренней среде, которые характеризует предприятие, как платежеспособное и инвестпривлекательное.

Под влиянием внешней и внутренний среды формируются факторы воздействующие на финансовую устойчивость организации.

Одни из неблагоприятных воздействий на организацию со стороны внешней среды, могут являться экономические санкции. Экономические санкции используются странами для оказания давления и ограничения экономических отношений со страной, на которую направлены санкции с целью изменить ее поведение [6]. Существуют различные виды санкций, такие как эмбарго, блокады, экспортный контроль, тарифы, запреты на поездки, запреты на импорт и замораживание активов [10].

Торговые санкции вводятся для ограничения импортных и экспортных возможностей страны, что может привести к снижению ее благосостояния. Торговые санкции меняют поведение организаций, работающих на международном уровне, в отношении экспорта и импорта. Например, Хайдар [8] показывает, как экспортеры, не являющиеся экспортерами нефти, перенаправили свой экспорт в страны, не подпадающие под санкции, после санкций, введенных против Ирана в период с 2008 по 2011 год, и, как следствие, объем экспорта даже увеличился после санкций. Этот результат показывает, что организации могут найти способы преодолеть свои экспортные проблемы, когда введены торговые санкции; однако они могут столкнуться с другими проблемами, которые нелегко решить. Например, если организации запрещено импортировать новые технологии из-за торговых санкций, таких как эмбарго на импорт нового оборудования, это повлияет на их общую факторную производительность, что также может повлиять на их прибыль.

Неблагоприятные воздействий на организацию со стороны внутренней среды, могут являться культура, управленческий потенциал, внутренние структуры управления и механизмы финансового планирования, может серьезно повлиять на способность организации обеспечить свою финансовую устойчивость [9].

Диверсификация источников доходов считается ключом к обеспечению финансовой устойчивости. Устойчивость может быть достигнута путем приобретения множества внешних и внутренних источников финансирования, такими как модели социальных предприятий, частный бизнес, корпоративный сектор, микрокредитование и социальные инвестиции [7]. Однако есть также данные о том, что использование нескольких различных источников финансирования приводит к увеличению затрат и дополнительной административной нагрузки, которая может оказаться за пределами возможностей небольших организаций [5].

Например, когда организация имеет разумное управление и надежное финансовое и стратегическое планирование, она с гораздо большей вероятностью будет финансово устойчивой, чем без этих характеристик. Прозрачная отчетность, несмотря на наличие надежных

систем мониторинга и оценки или финансирования, также связана с поддержанием прочных отношений с инвесторами, что укрепляет возможности для получения дополнительного финансирования в будущем. Однако механизмы отчетности также были привязаны к негативным воздействиям на организацию, например, в случаях, когда отчетность по мониторингу и оценке перевешивает важность реализации намеченного проекта [11].

С одной стороны, финансовая устойчивость минимизирует внутренние и внешние воздействие на организацию, с другой стороны, данное воздействие изменяет показатели финансовой устойчивости. Организации необходимо вовремя применить методы по устранению возникших угроз со стороны внешней или внутренней среды. Данные методы планируется рассмотреть в следующих исследованиях.

Список литературы:

1. Гиляровская, Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учеб. пособие для студентов вузов /Л.Т. Гиляровская, А.В. Ендовицкая. — М. : ЮНИТИ-ДАНА,2017 — 159 с.

2. Дмитриева С.И., Барабанщиков В.Ю. Сущность, факторы и меры по отраслевому управлению финансовой устойчивости бизнеса // Инновационная наука. 2020. № 12. С. 68-72.

3. Савицкая, Г. В. Экономический анализ : учебник / Г.В. Савицкая. — 15-е изд., испр. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. 587 с.

4. Шеремет А. Д., Козельцева Е. А. Финансовый анализ: Учебно-методическое пособие. — М.: Экономический факультет МГУ имени М. В. Ломоносова, 2020. 200 с.

5. Carroll, D.A., Stater, K.J. Revenue diversification in nonprofit organizations: Does it lead to financial stability? Journal of Public Administration Research and Theory 19. 2008. pp. 947–966.

6. Galtung J. Theories of peace: a synthetic approach to peace thinking. Int Peace Res Inst, Oslo. 1967. vol 2(6). 238p.

7. Gras, D., Mendoza-Abarca, K.I. Risky business? The survival implications of exploiting commercial opportunities by nonprofits. Journal of Business Venturing 29. 2014. pp. 392–404.

8. Haidar J. Sanctions and export deflection: evidence from Iran. Econ Policy. 2017. 32(90). pp. 319–355.

9. Lewis, D. NGOs, organizational culture, and institutional sustainability. The Annals of the American Academy of Political and Social Science 590. 2003. pp. 212–226.

10. Morgan TC, Bapat N, Krustev V. The threat and imposition of economic sanctions, 1971–2000. Conflict Manag Peace Sci. 2009.26(1). pp. 92–110.

11. Renoir M., Guttentag M. Facilitating Financial Sustainability: Understanding the Drivers of CSO Financial Sustainability. 2018. 69p.

12. Vinnichek L., Badmaeva D. Financial Sustainability of an Agricultural Organization as a Condition for Its Economic Development. International Conference on «Advances in Management, Business and Technology toward Sustainable Development». 2022. pp. 53–63.